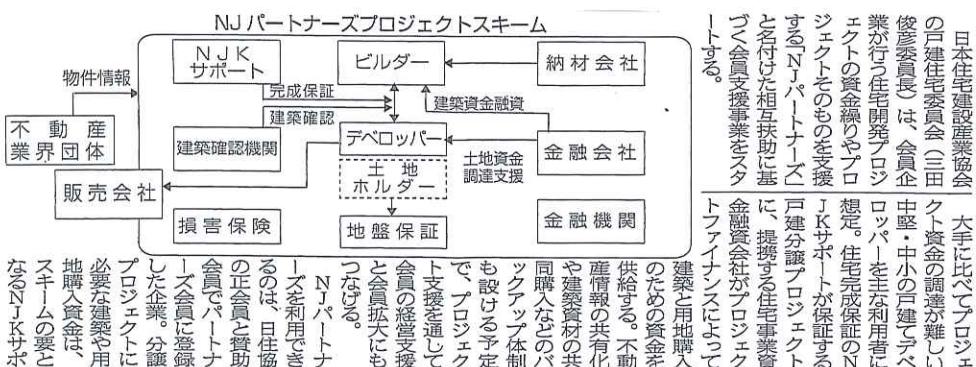


日住協

事業資金調達を支援

戸建住宅
委員会



日本住宅建設産業協会の戸建住宅委員会（三田俊彦委員長）は、会員企業が行なう住宅開発プロジェクトの資金繰りやプロジェクトのものを受け、するNFPパートナーと名付けた相互扶助に基づく会員支援事業をスタートす。

ク資金の調達が難しい中堅・中小の戸建てプロジェクトを主な利用者に想定。住宅完成保証のJKサポートが保証する戸建分譲プロジェクトに、提携する住宅事業者金融会社がプロジェクトへの賃貸入居者に対する賃料等の回収を保証する形で、

パートナーの上場元成保証を前提に、住宅事業資金融資のエクストラローファイナンス（東京都新宿区）が融資する。パートナーズ会員には分譲プロジェクトを行なう（ほか、デベロッパーから建築を請け負うビルダー、やヒルダーナン）に部材を供給する資材会社などの参加も。パートナーズ会員の

し
の取引実績がないとい
つた中小企業も、N・P・P
ートナーズのスキームに
乗ることで新たな事業分
野への進出が容易になる
メリットが見込まれる。
将来的には「開発用地を
一時的に取得・保有して
デベロッパーと共同事業
に取り組む土地ホールダ
ー的な機能を担う企業にも
参加を呼び掛けねばなら
ない」(三田委員長)とい
うこと。

ペロッパーは、仮に与信
が低くとも事業の企画次
第でプロジェクトファイ
ナンスによる資金調達の
道を開けるのがメリット
だ。また、戸建建設への
進出意欲を持たないが、
一方、参加するすべ
の応用も検討する。
マシンジョン開始な
いながら、事業スキ
ームの多様化も図つたいた
く。トナーズの協組みを主
導して、事業企画次第で
プロジェクトファイ
ナンスによる資金調達の
道を開けるのがメリッ
ト。また、戸建建設への
進出意欲を持たないが、
一方、参加するすべ
の応用も検討する。
マシンジョン開始な
いながら、事業スキ
ームの多様化も図つたいた
く。トナーズの協組みを主
導して、事業企画次第で
プロジェクトファイ
ナンスによる資金調達の
道を開けるのがメリッ
ト。また、戸建建設への
進出意欲を持たないが、
一方、参加するすべ
の応用も検討する。